



Wir sind ein mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz im Raum Gummersbach und weiteren Standorten in Bruchsal und Saal a.d. Donau, das seinen Kunden mit einer innovativen Technologie, der industriellen Anwendung von Beta- und Gammastrahlen, zusätzliche Wertschöpfung bietet. Unsere Dienstleistung wird von namhaften Kunden aus verschiedenen High-Tech-Branchen hoch geschätzt. Regelmäßig kommen neue, interessante Anwendungen unserer Bestrahlungstechnologie hinzu.

Modernste Anlagen, ein hoher Qualitätsstandard, hervorragender Service und das enorme Engagement unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter begründen den Firmenerfolg. Durch unser beständiges Wachstum beschäftigen wir mittlerweile über 160 Mitarbeiter.

Wir werden unsere Kapazitäten erweitern und suchen zur Verstärkung unseres Teams im **Raum Gummersbach** zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Mitarbeiterin/einen Mitarbeiter als

## Key Account Manager / Vertriebsingenieur Strahlensterilisation (m/w)

### Ihre zukünftigen Aufgaben:

Als Persönlichkeit mit Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick verantworten Sie die ergebnisorientierte Betreuung unserer Kunden im Bereich Strahlensterilisation. In der Projekt- und Neukundenakquise setzen Sie gemeinsam mit unseren Spezialisten aus der Anwendungsentwicklung unsere Wachstumsstrategie um und erschließen neue Potentiale unserer Technologie. Dazu gehört auch die Präsenz auf Messen und die Vortragsarbeit auf Kundenveranstaltungen. Sie werden unterstützt durch ein schlagkräftiges Team im Vertriebsinnendienst und in der Anwendungsentwicklung. Ihr Kundenkreis sind die namhaften Hersteller von Medizintechnik, Packmitteln und Laborbedarf z. B. für die Biotechnologie in Europa.

### Das zeichnet Sie aus:

- Ihre Kenntnisse über Werkstoffe, Anwendungen, mikrobiologische Validierungsverfahren haben Sie vorzugsweise durch ein technisches Studium z. B. der Medizintechnik erworben
- Sie verfügen über Branchen- und Anwendungskennnisse der medizintechnischen Industrie und können langjährige Berufserfahrung vorweisen
- Ihre Persönlichkeit ist geprägt durch Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit und Leistungsorientierung.
- Eine eigenständige und strukturierte Arbeitsweise sowie ein hoher Qualitätsanspruch sind für Sie selbstverständlich
- Sie bringen Ideen ein und haben Spaß an der Arbeit in einem dynamischen und anspruchsvollen Umfeld
- Gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab

### Wir bieten Ihnen:

- Eine spannende Tätigkeit in einem innovativen Arbeitsumfeld
- Viel Raum für Eigenständigkeit und Ideen
- Die Möglichkeit zur Arbeit im Homeoffice
- Eine strukturierte Einarbeitung sowie bedarfsorientierte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege
- Ein familiäres, kollegiales Betriebsklima
- Eine leistungsgerechte Vergütung

Haben wir Ihr Interesse an der Position Key Account Manager / Vertriebsingenieur (m/w) geweckt? Dann freuen wir uns über die Zusendung Ihrer aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrer Verfügbarkeit per E-Mail:

**BGS Beta-Gamma-Service GmbH & Co. KG**  
Frau Christina Röcher  
Fritz-Kotz-Straße 16 | 51674 Wiehl  
bewerbung@bgs.eu | www.bgs.eu

